

## TOP PLAYER MASCHINENSICHERHEIT

Wie schätzen Sie aus Sicht Ihres Unternehmens die wirtschaftliche Lage insgesamt und die Ihrer Branche insbesondere ein – und welche Rückschlüsse ziehen Sie daraus für Ihre strategischen Entscheidungen?

**Oscar Arias:** Die wirtschaftliche Lage ist insbesondere in Deutschland, aber auch im gesamten Euroraum nach wie vor angespannt und herausfordernd. Wir befinden uns in einer konjunkturellen Schwächephase, die zusätzlich geprägt ist von politischen Krisen, globalen Handelskonflikten und einem anhaltend hohen Kostendruck durch steigende Personal-, Energie- und Rohstoffkosten. Wir ziehen daraus den Schluss, dass wir noch härter daran arbeiten müssen, unsere Wettbewerbsfähigkeit zu erhalten und auszubauen. Dazu gehört, dass wir unseren Kunden stets innovative Produkte und maßgeschneiderte technische Lösungen zu wettbewerbsfähigen Preisen anbieten können.

Welches sind Ihrer Einschätzung nach derzeit die drängendsten Herausforderungen Ihrer Kunden – und welche besonderen Anforderungen stellen diese wiederum an Sie als deren Partner, Lieferant oder Dienstleister?

**Oscar Arias:** Die wirtschaftliche Lage stellt auch für unsere Kunden eine Herausforderung dar. Sie sind gefordert, ihre Produktivität zu steigern, nachhaltiger zu wirtschaften und Wettbewerbsvorteile zu sichern. Deshalb steht für viele Maschinenbauunternehmen im Vordergrund, die Digitalisierung weiter voranzutreiben, um durch den Einsatz von Data Analytics,



## Oscar Arias

Chief Sales Officer (CSO), Schmersal Gruppe

künstlicher Intelligenz und IIoT-Technologien Effizienzsteigerungen zu erzielen. Als Partner unserer Kunden wollen und können wir sie dabei mit entsprechenden Lösungen unterstützen. Vor diesem Hintergrund haben wir unseren Geschäftsbereich für Dienstleistungen, tec.nicum, organisatorisch neu aufgestellt und vor allem unser Dienstleistungsportfolio deutlich erweitert. Eine weitere Herausforderung für unsere Kunden ist der Cyber Resilience Act (CRA), den die Europäische Union aufgrund der steigenden Anzahl von Cyberangriffen verabschiedet hat. Die Unternehmen werden durch gesetzliche Maßnahmen aufgefordert, ihre Produkte und Maschinen vor unbefugten Zugriffen zu schützen. Auch bei Fragen rund um den CRA steht das tec.nicum unseren Kunden als kompetenter Ansprechpartner und Dienstleister zur Verfügung.

**Neue Produkte, Lösungen, Dienstleistungen: Woran arbeiten Sie gerade am intensivsten? Und was können wir demnächst an Neuigkeiten aus Ihrem Hause erwarten?**

**Oscar Arias:** Im Fokus stehen bei Schmersal Technologieinnovationen: Unser erweitertes tec.nicum-Dienstleistungsangebot umfasst insbesondere neue digitale Technologien wie Cloud-Lösungen, IIoT-Anwendungen, digitalisierte Lockout-Tagout-Verfahren oder Tools für das Energiemanagement. Beispielsweise bieten wir unseren Kunden jetzt auch eine auf künstlicher Intelligenz basierende visuelle Sicherheitsüberwachung zur Unfallvermeidung an. Und wir arbeiten mit Hochdruck daran, neue Geschäftsmodelle zu entwickeln. Die Grundidee dabei ist, dass wir unseren Kunden die Möglichkeit bieten möchten, das komplexe Aufgabenfeld der Maschinensicherheit komplett auszulagern. Das würde zum Beispiel bedeuten, das Schmersal 24/7 h für die Sicherheit der Maschinen seiner Kunden verantwortlich ist: Safety as a Service. ●